



BRAIN BUILDERS FOR BUSINESS

## Catálogo de Produto

---

### 4B - Brain Builders for Business

O caminho para o

**SUCESSO EM VENDAS E ATENDIMENTO**

*Construtores de Cérebros para Negócios*



30/01/2008

---

Treinamento

• *Como tornar-se um vendedor de sucesso!*

**P.R.A.T.I.C.A.®**



BRAIN BUILDERS FOR BUSINESS

**[www.evolcomm.com](http://www.evolcomm.com)**  
THE EVOLUTION OF COMMUNICATION

"Nós somos o que repetidamente fazemos e pensamos.  
A excelência é um hábito ao contrário de ser apenas  
um ato isolado!"  
*Marcelo Sant'Anna*

Seja bem vindo à 4B

**Telefones de Contato: (0xx12) 3653-6836 / (0xx12) 9149-3047**



www.evolcomm.com
THE EVOLUTION OF COMMUNICATION

Main website screenshot showing navigation menu, 'Lucros com Excelência' section, and contact information.

Visão

Sem tecnologia, o mundo ainda estaria na idade da pedra. Pensar nisso como uma forma única de inovar, é a maneira que temos de poder ajudar nossos clientes e parceiros, na busca constante pela excelência.

Tecnologia foi-nos dada de presente para ser usada na evolução de nosso mundo, desenvolvimento do ser humano e do planeta. Nunca para retrocedermos... ou não gostarmos dela!



O "4B" - Missão

4B - Brain Builders for Business

O "4B" é "for business" em inglês ou seja, "para seu negócio". Significa nosso foco em melhorar, sempre com excelência e idéias inovadoras, sua empresa e seus funcionários... Essa é nossa missão!

Marcelo Sant'Anna
Fundador da Brain Builders

4B - Brain Builders for Business



BRAIN BUILDERS FOR BUSINESS

## **PROGRAMA DE RECONDICIONAMENTO AUTOMÁTICO DE TALENTOS INDIVIDUAIS PARA CRESCIMENTO ACELERADO**

### **P.R.A.T.I.C.A.®**

É um treinamento para profissionais do varejo, que trabalham diretamente com vendas e atendimento!

### **Como é feito o P.R.A.T.I.C.A.®**

O PRATICA é feito através de quatro módulos, com duração de quatro horas cada um, podendo ser em períodos diurnos (manhãs e tardes) ou noturnos, sendo um módulo por período. Cada módulo é composto da palestra do consultor da 4B—Brain Builders for Business, exercícios de fixação dos conceitos, apostilas e cópias das apresentações. Todos os módulos

foram criados para proporcionar o perfeito uso de todas as ferramentas de atendimento, vendas e relacionamento com clientes, chefes, colegas e empregados, fundamentais para o pleno desenvolvimento das atividades diárias de uma empresa de varejo, tanto no comércio como na venda de serviços. Todos os conceitos utilizados têm comprovação de mais de trinta anos, e mais de oitenta países do mundo, e foram adaptados pela 4B às necessidades e características do varejo no Brasil. Os resultados são imediatos, e um crescimento mínimo de 100% nas oportunidades de vendas é garantido pela 4B com o uso das ferramentas apresentadas.



# **P.R.A.T.I.C.A.®**

---

**Telefones de Contato: (0xx12) 3653-6836 / (0xx12) 9149-3047**



BRAIN BUILDERS FOR BUSINESS

**Atenção**

**P.R.A.T.I.C.A.®**



Como fazer com  
que os pedidos sejam  
assinados e ambas  
as partes continuem  
sorrindo.

**PILOTO É SEM CUSTO  
PARA EMPRESÁRIOS!**



**P.R.A.T.I.C.A.®**

*Um programa piloto para dez ou mais empresários que queiram aumentar suas vendas e melhorar seu atendimento é sem custo! Isso mesmo, você assiste ao piloto e se gostar, pode treinar seus funcionários e ter um acompanhamento de sua performance pelos profissionais da 4B, a cada seis meses no mínimo.*

---

**4B - Brain Builders for Business**



BRAIN BUILDERS FOR BUSINESS

Atendimento



### **Módulo 1: Atendimento Excepcional**

*O estado da arte em atendimento! Isso é para criar um padrão impecável internacionalmente de atendimento no seu negócio*

Mínimo de 5 (cinco) empresas  
Mínimo de 20 (vinte) funcionários  
Carga Horária: 4 horas



### **Módulo 2: O Profissional de Atendimento**

*Ferramentas de como devem se comportar todos de sua empresa que fazem atendimentos a clientes.*

Mínimo de 5 (cinco) empresas  
Mínimo de 20 (vinte) funcionários  
Carga Horária: 4 horas



**SUCESSO E PROSPERIDADE  
EM VENDAS**

### **Módulo 3: Vendas Modernas**

*Ferramentas de Vendas por Atendimento de Necessidades que, no mínimo, dobram suas oportunidades de negócios. Dobro de Vendas!*

Mínimo de 5 (cinco) empresas  
Mínimo de 20 (vinte) funcionários  
Carga Horária: 4 horas



### **Módulo: Gestão e Implantação**

*Sem o controle e a implantação das ferramentas em sua empresa, todo seu investimento pode ser por nada. É fundamental usar as ferramentas!*

Mínimo de 5 (cinco) empresas  
Mínimo de 20 (vinte) funcionários  
Carga Horária: 4 horas

**P.R.A.T.I.C.A.®**

**Telefones de Contato: (0xx12) 3653-6836 / (0xx12) 9149-3047**



<p><b>ExecutivEX<sup>®</sup></b></p> <p>Mínimo de 5 (cinco) participantes Módulos: 4 (quatro)</p>	<p><b>Executivo Express</b></p> <p>Carga Horária: 16 horas</p>
<p><b>P.P.o.P.P.<sup>®</sup></b></p> <p>Mínimo de 10 (dez) participantes Módulos: 4 (quatro) Módulos opcionais: 2 (dois)</p>	<p><b>Planejamento para Políticos e Pessoas Públicas</b></p> <p>Carga Horária: 16 horas</p>
<p><b>M.I.D.A.S.<sup>®</sup></b></p> <p>Mínimo de 10 (dez) participantes por módulo. Módulos: Quaisquer módulos de quaisquer treinamentos da 4B!</p>	<p><b>Módulos Individuais para Desenvolvimento Acelerado e Sustentado</b></p> <p>Carga Horária: 4 horas cada módulo</p> <p><i>Para cada um de quaisquer módulos dos treinamentos da 4B!</i></p>
<p><b>C.O.M.P.R.A.<sup>®</sup></b></p> <p>Mínimo de 5 (cinco) participantes Módulos: 4 (quatro)</p>	<p><b>Compra Organizada de Materiais, Produtos, Recursos e outras Aquisições</b></p> <p>Carga Horária: 16 horas</p>



BRAIN BUILDERS FOR BUSINESS

## **A Espiral do Sucesso Contínuo e Sustentado de Vendas por Atendimento**



### **4B- Brain Builders for Business**

---

Rua Sargento Geraldo Berti, 325  
Vila Pantaleão  
Caçapava - SP CEP: 12.280-052

Telefone: 0xx12-3653-6836  
Celular: 0xx12-9149-3047 / 0xx12-9119-1631  
Email: 4b@evolcomm.com / www.evolcomm.com