



Catálogo de Produtos

4B - Brain Builders for Business

O caminho para o
SUCESSO

Construtores de Cérebros para Negócios



07/03/2008

Transformação:

- *Quer tornar-se um profissional de sucesso?*
- *Quer tornar-se um executivo de sucesso?*
- *Quer tornar-se um líder de sucesso?*
- *Quer tornar-se um uma pessoa de sucesso?*



BRAIN BUILDERS FOR BUSINESS

www.evolcomm.com
THE EVOLUTION OF COMMUNICATION

"Nós somos o que repetidamente fazemos e pensamos.
A excelência é um hábito ao contrário de ser apenas
um ato isolado!"
Marcelo Sant'Anna

Seja bem vindo à 4B

Telefones de Contato: (0xx12) 3653-6836 / (0xx12) 9149-3047



www.evolcomm.com
THE EVOLUTION OF COMMUNICATION

Website screenshot for Brain Builders for Business. Header: 'Nós somos o que repetidamente fazemos e pensamos!'. Navigation: Home, Sobre nós, Produtos, Serviços, Links, Contato. Main section: 'Lucros com Excelência'. Sub-sections: 'Crescimento Sustentado', 'PRAÁTICA', 'SCLATO', 'RAPP', 'C.E.M.P.R.K.A.', 'Estratégias', 'Redes', 'Especialistas'. Contact info: Tel: (011) 3003-6006, (011) 3003-6007, (011) 3003-6008. C.A.B.V.C. MARCOS SALLI, C.A.B.V.C. EDUARDO. Dependentes: DEPENDENTES. Categoria de Atividade.

Visão

Sem tecnologia, o mundo ainda estaria na idade da pedra. Pensar nisso como uma forma única de inovar, é a maneira que temos de poder ajudar nossos clientes e parceiros, na busca constante pela excelência. Tecnologia não é somente eletrônica. É também uma forma diferente de fazer as coisas!

Tecnologia foi-nos dada de presente para ser usada na evolução de nosso mundo, desenvolvimento do ser humano e do planeta. Nunca para retrocedermos... ou não gostarmos dela!



O "4B" - Missão

4B - Brain Builders for Business

O "4B" é "for business" em inglês ou seja, "para seu negócio". Significa nosso foco em melhorar, sempre com excelência e idéias inovadoras, sua empresa e seus funcionários... Essa é nossa missão!

Marcelo Sant'Anna
Fundador da Brain Builders



LIDERANÇA INTELIGENTE PARA DESENVOLVIMENTO DA EXCELÊNCIA REFORMADORA

L.I.D.E.R.®

É um treinamento focado para líderes eleitos ou escolhidos, além de presidentes, diretores, gerentes e chefes.

Como é feito o L.I.D.E.R.®

O LIDER foi desenvolvido pela 4B e é composto de seis módulos, sendo quatro deles fundamentais para o exercício da liderança e dois para complementação do treinamento. Cada módulo é composto da palestra do consultor da 4B—Brain Builders for Business, exercícios de fixação dos conceitos, apostilas e cópias das apresentações. Todos os módulos foram criados para proporcionar o perfeito uso de todas as ferramentas de liderança pelo relacionamento com superiores e subordinados, fundamentais para o pleno desenvolvimento das atividades de um líder de sucesso. Todas as ferramentas de marketing foram desenvolvidas para o mercado brasileiro, levando-se em considerações as características regionais do país.



Os módulos adicionais custam:

- Testes de Capacitação da Liderança
- Marketing Pessoal

L.I.D.E.R.®

Telefones de Contato: (0xx12) 3653-6836 / (0xx12) 9149-3047



Atenção

L.I.D.E.R.®



**NA CONTRATAÇÃO DOS
QUATRO MÓDULOS, UM
SAI SEM CUSTOS**



L.I.D.E.R.®

É isso mesmo! Na contratação dos quatro módulos básicos do LIDER, um deles sai sem custos para os profissionais. Além disso, a consultoria por email e telefone também é sem custos para todos que fizerem os módulos completos.



BRAIN BUILDERS FOR BUSINESS



Módulo 1: Administração do Tempo

Mais do que tudo, o líder precisa administrar e dividir bem o uso de seu tempo!

Mínimo de 5 (cinco) participantes
Carga Horária: 4 horas



Módulo 2: Relacionamento

Liderança sem relacionamento é difícil de conseguir. Ter seus liderados a seu lado é fundamental para o sucesso.

Mínimo de 5 (cinco) participantes
Carga Horária: 4 horas



Módulo 3: Negociação

*Um líder negocia sua vida inteira!
Aconselhamento e cobrança de objetivos é o que faz a liderança ser realmente efetiva.*

Mínimo de 5 (cinco) participantes
Carga Horária: 4 horas



Módulo: Liderança Reformadora

Liderar é Servir! Mente, Corpo e Espírito devem estar direcionados para o exercício da liderança.

Mínimo de 5 (cinco) participantes
Carga Horária: 4 horas

L.I.D.E.R.®

Telefones de Contato: (0xx12) 3653-6836 / (0xx12) 9149-3047



ExecutivEX[®]

Preço: R\$ 200,00 por participante
Módulos: 4 (quatro) para gestores

Executivo Express

Carga Horária: 16 horas

P.R.A.T.I.C.A.[®]

Preço: R\$ 80,00 por funcionário +
Preço: R\$ 200,00 por empresa
Módulos: 3 (três) para funcionários
Módulos: 4 (quatro) para gestores

Programa de Recondicionamento Automático de Talentos Individuais para Crescimento Acelerado

Carga Horária: 12 horas para todos na empresa + 4 horas para empresários, gestores e gerentes

M.I.D.A.S.[®]

Preço: R\$ 50,00 por pessoa por módulo

Módulos Individuais para Desenvolvimento Acelerado e Sustentado

Carga Horária: 4 horas cada módulo

C.O.M.P.R.A.[®]

Preço: R\$ 200,00 por participante
Módulos: 4 (quatro)

Compra Organizada de Materiais, Produtos, Recursos e outras Aquisições

Carga Horária: 16 horas



EXECUTIVO EXPRESS JUNIOR

ExecutivEX Jr.

É um treinamento para estudantes de último ano, recém-formados, empreendedores, empresários e aos que procuram emprego e todos que querem obter conhecimentos e ferramentas de como ser um Profissional de Sucesso nos dias de hoje!



Como é feito o ExecutivEX Jr.

O ExecutivEX Junior é feito através de quatro módulos, com duração de quatro horas cada um, podendo ser em períodos diurnos (manhãs e tardes) ou noturnos, sendo um módulo por período. Cada módulo é composto da palestra do consultor da 4B—Brain Builders for Business, exercícios de fixação dos conceitos, apostilas e cópias das apresentações. Os recursos necessários que devem ser providenciados pela instituição a ser treinada são: uma sala que comporte todos os participantes, um projetor multimídia, tela para projeção das apresentações, canetas para anotações e exercícios para todos os participantes. O conceito básico do Programa de Treinamento ExecutivEX é a fundamentação de ferramentas que auxiliam a efetividade das atividades diárias, aumentando muito a performance da pessoa treinada. Além do mais, a 4B disponibiliza toda sua equipe de consultores sem custos, através de email, para quaisquer dúvidas que surjam após o treinamento.

Coaching, Relacionamento, Atendimento Excepcional, Vendas Modernas, Negociações Ganha-Ganha, Compras Modernas, Administração de Tempo entre outros, são alguns conceitos trazidos pela 4B e adaptados às suas necessidades.

ExecutivEX[®] Jr

Telefones de Contato: (0xx12) 3653-6836 / (0xx12) 9149-3047



Atenção

ExecutivEX[®]
Jr



**SEM CUSTO
PARA UM DOS
MÓDULOS!**

ExecutivEX Jr.

Na compra do pacote completo com os quatro módulos do ExecutivEX, um dos módulos sai sem custos. Isso mesmo, é gratuito!



Módulo 1: Administração do Tempo

O primeiro passo para ser um Executivo de Sucesso é saber administrar seu tempo! Sem isso, todo o resto fica comprometido

Mínimo de 20 participantes
Carga Horária: 4 horas



Módulo 2: Planejamento Estratégico

Se você não sabe onde quer chegar, então se contente onde está! Planejamento é fundamental para se obter Sucesso.

Mínimo de 20 participantes
Carga Horária: 4 horas



Módulo 3: Tecnologia da Informação

Depois que foi inventada a tecnologia do papel e lápis, guardar as coisas na memória tornou-se desnecessário. Use seu cérebro para pensar!

Mínimo de 20 participantes
Carga Horária: 4 horas



Módulo: Técnicas de Negociação e Vendas

Relacionamento com clientes, superiores e colegas é a chave do Sucesso do Executivo. Ser sempre positivo é motivador e recompensador!

Mínimo de 20 participantes
Carga Horária: 4 horas

ExecutivEX[®]Jr

Telefones de Contato: (0xx12) 3653-6836 / (0xx12) 9149-3047



P.R.A.T.I.C.A.®

Mínimo de 20 (vinte) funcionários
 Módulos: 3 (três)
 Mínimo de 05 (cinco) gestores
 Módulos: 4 (quatro)

Programa de Recondicionamento Automático de Talentos Individuais para Crescimento Acelerado

Carga Horária: 12 horas para todos da empresa + 4 horas para empresários, diretores, gerentes e gestores

P.P.o.P.P.®

Mínimo de 10 (dez) participantes
 Módulos: 4 (quatro)
 Módulos opcionais: 2 (dois)

Planejamento para Políticos e Pessoas Públicas

Carga Horária: 16 horas

M.I.D.A.S.®

Mínimo de 10 (dez) participantes por módulo.
 Módulos: Quaisquer módulos de quaisquer treinamentos da 4B!

Módulos Individuais para Desenvolvimento Acelerado e Sustentado

Carga Horária: 4 horas cada módulo

Para cada um de quaisquer módulos dos treinamentos da 4B!

C.O.M.P.R.A.®

Mínimo de 5 (cinco) participantes
 Módulos: 5 (cinco)

Compra Organizada de Materiais, Produtos, Recursos e outras Aquisições

Carga Horária: 20 horas



EXECUTIVO EXPRESS

ExecutivEX

É um treinamento executivos, empreendedores, empresários e todos que querem obter conhecimentos e ferramentas de como ser um Executivo de Sucesso!

Como é feito o ExecutivEX

O ExecutivEX é feito através de quatro módulos, com duração de quatro horas cada um, podendo ser em períodos diurnos (manhãs e tardes) ou noturnos, sendo um módulo por período. Cada módulo é composto da palestra do consultor da 4B—Brain Builders for Business, exercícios de fixação dos conceitos, apostilas e cópias das apresentações. O conceito básico do Programa de Treinamento ExecutivEX é a fundamentação de ferramentas que auxiliam a efetividade das atividades diárias, aumentando muito a performance da pessoa treinada. Além do mais, a 4B disponibiliza toda sua equipe de consultores sem custos, através de email, para quaisquer dúvidas que surjam após o treinamento.

Coaching, Relacionamento, Atendimento Excepcional, Vendas Modernas, Negociações Ganha-Ganha, Compras Modernas, Administração de Tempo entre outros, são alguns conceitos trazidos pela 4B e adaptados às suas necessidades.



ExecutivEX[®]

Telefones de Contato: (0xx12) 3653-6836 / (0xx12) 9149-3047



Atenção

ExecutivEX[®]



**SEM CUSTO PARA UM
DOS MÓDULOS!**

ExecutivEX

Na compra do pacote completo com os quatro módulos do ExecutivEX, um dos módulos sai sem custos. Isso mesmo, é gratuito!



Módulo 1: Administração do Tempo

O primeiro passo para ser um Executivo de Sucesso é saber administrar seu tempo! Sem isso, todo o resto fica comprometido

Mínimo de 5 (cinco) participantes
Carga Horária: 4 horas



Módulo 2: Planejamento Estratégico

Se você não sabe onde quer chegar, então se contente onde está! Planejamento é fundamental para se obter Sucesso.

Mínimo de 5 (cinco) participantes
Carga Horária: 4 horas



Módulo 3: Tecnologia da Informação

Depois que foi inventada a tecnologia do papel e lápis, guardar as coisas na memória tornou-se desnecessário. Use seu cérebro para pensar!

Mínimo de 5 (cinco) participantes
Carga Horária: 4 horas



Módulo: Técnicas de Negociação e Vendas

Relacionamento com clientes, superiores e colegas é a chave do Sucesso do Executivo. Ser sempre positivo é motivador e recompensador!

Mínimo de 5 (cinco) participantes
Carga Horária: 4 horas

ExecutivEX[®]

Telefones de Contato: (0xx12) 3653-6836 / (0xx12) 9149-3047



P.R.A.T.I.C.A.®

Mínimo de 20 (vinte) funcionários
Módulos: 3 (três)
Mínimo de 05 (cinco) gestores
Módulos: 4 (quatro)

Programa de Recondicionamento Automático de Talentos Individuais para Crescimento Acelerado

Carga Horária: 12 horas para todos da empresa + 4 horas para empresários, diretores, gerentes e gestores

P.P.o.P.P.®

Mínimo de 10 (dez) participantes
Módulos: 4 (quatro)
Módulos opcionais: 2 (dois)

Planejamento para Políticos e Pessoas Públicas

Carga Horária: 16 horas

M.I.D.A.S.®

Mínimo de 10 (dez) participantes por módulo.
Módulos: Quaisquer módulos de quaisquer treinamentos da 4B!

Módulos Individuais para Desenvolvimento Acelerado e Sustentado

Carga Horária: 4 horas cada módulo

Para cada um de quaisquer módulos dos treinamentos da 4B!

C.O.M.P.R.A.®

Mínimo de 5 (cinco) participantes
Módulos: 5 (cinco)

Compra Organizada de Materiais, Produtos, Recursos e outras Aquisições

Carga Horária: 20 horas



PLANEJAMENTO PARA POLÍTICOS E PESSOAS PÚBLICAS

P.P.o.P.P.®

É um treinamento focado para candidatos a cargos públicos e para pessoas públicas em geral, tanto do Executivo, Legislativo e Judiciário.

Como é feito o P.P.o.P.P.®

O P.P.o.P.P. foi desenvolvido pela 4B e é composto de seis módulos, sendo quatro deles fundamentais para o exercício da vida pública e dois adicionais para complementação do tratamento com a mídia e lideranças. Cada módulo é composto da palestra do consultor da 4B—Brain Builders for Business, exercícios de fixação dos conceitos, apostilas e cópias das apresentações. Todos os módulos foram criados para proporcionar o perfeito uso de todas as ferramentas de atendimento, vendas e relacionamento com eleitores e cidadãos, fundamentais para o pleno desenvolvimento das atividades de um político de sucesso. Todas as ferramentas de marketing foram desenvolvidas para o mercado brasileiro, levando-se em considerações as características regionais do país. Além do mais, a 4B ainda possui equipes de assessoria política que elaboram pesquisas, planejamento de campanha, planejamento de comunicação e estratégias vencedoras.



Os módulos adicionais (opcionais) são:

- Tratamento com a Mídia (4º Poder): 4 (quatro) horas individualmente
- Liderança Transformador: 4 (quatro) horas individualmente ou grupo

P.P.o.P.P.®

Telefones de Contato: (0xx12) 3653-6836 / (0xx12) 9149-3047



Atenção

P.P.o.P.P.®



**A ASSESSORIA POLÍTICA
TAMBÉM PODE SER
CONTRATADA!**



P.P.o.P.P.®

Também temos toda a assessoria política para anos de eleição e durante mandatos de cargos públicos, incluindo Marketing Político, Marketing Eleitoral, Planejamento Estratégico, Consultoria e Pesquisas entre outras importantes ferramentas para o Político ou Pessoa Pública. A contratação dos quatro módulos do PPOPP ainda dão direito a um desconto no valor dos módulos adicionais.

4B - Brain Builders for Business



BRAIN BUILDERS FOR BUSINESS

Atendimento



Módulo 1: Atendimento e Relacionamento

O estado da arte em atendimento! Isso é para criar um relacionamento de longo prazo com eleitores e cidadãos, seus clientes!

Mínimo de 10 (dez) participantes
Carga Horária: 4 horas



Módulo 2: Gerenciamento de Conexões

Ferramentas de contato e levantamento de necessidades para adequação de projetos para o bem da comunidade.

Mínimo de 10 (dez) participantes
Carga Horária: 4 horas



Módulo 3: Marketing Eleitoral

Planejamento da Campanha é fundamental para se fazer mais com muito menos dinheiro, além de medir as intenções de voto e necessidades...

Mínimo de 10 (dez) participantes
Carga Horária: 4 horas



Módulo 4: Marketing Político

Todas as necessidades de construção da imagem pública dependem de um cuidado especial com a "marca" do político, que é ele próprio!

Mínimo de 10 (dez) participantes
Carga Horária: 4 horas

P.P.o.P.P.®

Telefones de Contato: (0xx12) 3653-6836 / (0xx12) 9149-3047



<p>ExecutivEX[®]</p> <p>Mínimo de 5 (cinco) participantes Módulos: 4 (quatro)</p>	<p>Executivo Express</p> <p>Carga Horária: 16 horas</p>
<p>P.R.A.T.I.C.A.[®]</p> <p>Mínimo de 20 (vinte) funcionários Módulos: 3 (três) Mínimo de 05 (cinco) gestores Módulos: 4 (quatro)</p>	<p>Programa de Recondicionamento Automático de Talentos Individuais para Crescimento Acelerado</p> <p>Carga Horária: 12 horas para todos na empresa + 4 horas para empresários, gestores e gerentes</p>
<p>M.I.D.A.S.[®]</p> <p>Mínimo de 10 (dez) participantes por módulo. Módulos: Quaisquer módulos de quaisquer treinamentos da 4B!</p>	<p>Módulos Individuais para Desenvolvimento Acelerado e Sustentado</p> <p>Carga Horária: 4 horas cada módulo</p> <p><i>Para cada um de quaisquer módulos dos treinamentos da 4B!</i></p>
<p>C.O.M.P.R.A.[®]</p> <p>Mínimo de 5 (cinco) participantes Módulos: 5 (cinco)</p>	<p>Compra Organizada de Materiais, Produtos, Recursos e outras Aquisições</p> <p>Carga Horária: 20 horas</p>



PROGRAMA DE RECONDICIONAMENTO AUTOMÁTICO DE TALENTOS INDIVIDUAIS PARA CRESCIMENTO ACELERADO

P.R.A.T.I.C.A.®

É um treinamento para profissionais do varejo, que trabalham diretamente com vendas e atendimento!

Como é feito o P.R.A.T.I.C.A.®

O PRATICA é feito através de quatro módulos, com duração de quatro horas cada um, podendo ser em períodos diurnos (manhãs e tardes) ou noturnos, sendo um módulo por período. Cada módulo é composto da palestra do consultor da 4B—Brain Builders for Business, exercícios de fixação dos conceitos, apostilas e cópias das apresentações. Todos os módulos

foram criados para proporcionar o perfeito uso de todas as ferramentas de atendimento, vendas e relacionamento com clientes, chefes, colegas e empregados, fundamentais para o pleno desenvolvimento das atividades diárias de uma empresa de varejo, tanto no comércio como na venda de serviços. Todos os conceitos utilizados têm comprovação de mais de trinta anos, e mais de oitenta países do mundo, e foram adaptados pela 4B às necessidades e características do varejo no Brasil. Os resultados são imediatos, e um crescimento mínimo de 100% nas oportunidades de vendas é garantido pela 4B com o uso das ferramentas apresentadas.



P.R.A.T.I.C.A.®

Telefones de Contato: (0xx12) 3653-6836 / (0xx12) 9149-3047



Atenção

P.R.A.T.I.C.A.®



**PILOTO É SEM CUSTO
PARA EMPRESÁRIOS!**



P.R.A.T.I.C.A.®

Um programa piloto para dez ou mais empresários que queiram aumentar suas vendas e melhorar seu atendimento é sem custo! Isso mesmo, você assiste ao piloto e se gostar, pode treinar seus funcionários e ter um acompanhamento de sua performance pelos profissionais da 4B, a cada seis meses no mínimo.

4B - Brain Builders for Business



BRAIN BUILDERS FOR BUSINESS

Atendimento



Módulo 1: Atendimento Excepcional

O estado da arte em atendimento! Isso é para criar um padrão impecável internacionalmente de atendimento no seu negócio

Mínimo de 5 (cinco) empresas
Mínimo de 20 (vinte) funcionários
Carga Horária: 4 horas



Módulo 2: O Profissional de Atendimento

Ferramentas de como devem se comportar todos de sua empresa que fazem atendimentos a clientes.

Mínimo de 5 (cinco) empresas
Mínimo de 20 (vinte) funcionários
Carga Horária: 4 horas



**SUCESSO E PROSPERIDADE
EM VENDAS**

Módulo 3: Vendas Modernas

Ferramentas de Vendas por Atendimento de Necessidades que, no mínimo, dobram suas oportunidades de negócios. Dobro de Vendas!

Mínimo de 5 (cinco) empresas
Mínimo de 20 (vinte) funcionários
Carga Horária: 4 horas



Módulo 4: Gestão e Implantação

Sem o controle e a implantação das ferramentas em sua empresa, todo seu investimento pode ser por nada. É fundamental usar as ferramentas!

Mínimo de 5 (cinco) empresas
Mínimo de 20 (vinte) funcionários
Carga Horária: 4 horas

P.R.A.T.I.C.A.®

Telefones de Contato: (0xx12) 3653-6836 / (0xx12) 9149-3047



<p>ExecutivEX[®]</p> <p>Mínimo de 5 (cinco) participantes Módulos: 4 (quatro)</p>	<p>Executivo Express</p> <p>Carga Horária: 16 horas</p>
<p>P.P.o.P.P.[®]</p> <p>Mínimo de 10 (dez) participantes Módulos: 4 (quatro) Módulos opcionais: 2 (dois)</p>	<p>Planejamento para Políticos e Pessoas Públicas</p> <p>Carga Horária: 16 horas</p>
<p>M.I.D.A.S.[®]</p> <p>Mínimo de 10 (dez) participantes por módulo. Módulos: Quaisquer módulos de quaisquer treinamentos da 4B!</p>	<p>Módulos Individuais para Desenvolvimento Acelerado e Sustentado</p> <p>Carga Horária: 4 horas cada módulo</p> <p><i>Para cada um de quaisquer módulos dos treinamentos da 4B!</i></p>
<p>C.O.M.P.R.A.[®]</p> <p>Mínimo de 5 (cinco) participantes Módulos: 5 (cinco)</p>	<p>Compra Organizada de Materiais, Produtos, Recursos e outras Aquisições</p> <p>Carga Horária: 20 horas</p>



COMPRA ORGANIZADA DE MATERIAIS, PRODUTOS, RECURSOS E OUTRAS AQUISIÇÕES

COMPRA ®

Para manter seus clientes e crescer sua base, as empresas necessitam de ótimo atendimento, qualidade e preço. Mas para aumentar sua lucratividade, é exigido um controle total de custos e compras. COMPRA é um treinamento focado para quem trabalha com compras e negociações, e para empresários que querem ter um melhor controle de suas receitas e lucratividade.



Como é feito o COMPRA ®

O COMPRA foi desenvolvido pela 4B e é composto de cinco módulos. Cada módulo é composto da palestra do consultor da 4B—Brain Builders for Business, exercícios de fixação dos conceitos, apostilas e cópias das apresentações. Todos os módulos foram criados para proporcionar o perfeito uso de todas as ferramentas de controle de custos, negociação com fornecedores, planejamento de compras e noções de logística e controle estatístico de processos, hoje fundamentais para o aumento da lucratividade das empresas. Eles podem ser contratados separadamente com exceção do Módulo 4: Logística e Controle Estatístico que devem ser feitos conjuntamente.

C.O.M.P.R.A.®

Telefones de Contato: (0xx12) 3653-6836 / (0xx12) 9149-3047



Atenção

C.O.M.P.R.A.®



**O MÓDULO DE
NEGOCIAÇÃO
SAI SEM CUSTOS**

COMPRA®

Na aquisição do pacote completo com os cinco módulos do COMPRA, o módulo de Negociações Vantajosas sai sem custo. Isso mesmo, ele é gratuito. Consulte também outros pacotes fechados para empresas.



Módulo 1: Negociações Vantajosas

O estado da arte em relacionamento e atendimento de fornecedores e parceiros!

Mínimo de 5 (cinco) participantes
Carga Horária: 4 horas

Providing the Supply Chain Network to manage the purchasing, warehousing and distribution of all business consumables necessary to the efficient operation of your business.



Módulo 2: Análise da Cadeia de Valor

Ferramentas de análise de todos os custos envolvidos na cadeia de valor dos produtos é fundamental para aumento da lucratividade.

Mínimo de 5 (cinco) participantes
Carga Horária: 4 horas



Módulo 3: Planejamento de Compras

Planejamento da Compras é fundamental para o crescimento sustentado. Receitas tem limites, mas sem planejar investimentos, a lucratividade cai.

Mínimo de 5 (cinco) participantes
Carga Horária: 4 horas



Módulo 4: Logística e Controle Estatístico

Analisar toda a logística de compra e uma forma efetiva de avaliar a performance dos fornecedores possibilita parcerias vantajosas!

Mínimo de 5 (cinco) participantes
Carga Horária: 8 horas

C.O.M.P.R.A.®

Telefones de Contato: (0xx12) 3653-6836 / (0xx12) 9149-3047



<p>ExecutivEX[®]</p> <p>Mínimo de 5 (cinco) participantes Módulos: 4 (quatro)</p>	<p>Executivo Express</p> <p>Carga Horária: 16 horas</p>
<p>P.R.A.T.I.C.A.[®]</p> <p>Mínimo de 20 (vinte) funcionários Módulos: 3 (três) Mínimo de 05 (cinco) gestores Módulos: 4 (quatro)</p>	<p>Programa de Recondicionamento Automático de Talentos Individuais para Crescimento Acelerado</p> <p>Carga Horária: 12 horas para todos na empresa + 4 horas para empresários, gestores e gerentes</p>
<p>M.I.D.A.S.[®]</p> <p>Mínimo de 10 (dez) participantes por módulo. Módulos: Quaisquer módulos de quaisquer treinamentos da 4B!</p>	<p>Módulos Individuais para Desenvolvimento Acelerado e Sustentado</p> <p>Carga Horária: 4 horas cada módulo</p> <p><i>Para cada um de quaisquer módulos dos treinamentos da 4B!</i></p>
<p>P.P.o.P.P.[®]</p> <p>Mínimo de 10 (dez) participantes Módulos: 4 (quatro) Módulos opcionais: 2 (dois)</p>	<p>Planejamento para Políticos e Pessoas Públicas</p> <p>Carga Horária: 16 horas</p>

4B - Brain Builders for Business



LIÇÕES INTELIGENTES E BENÉFICAS PARA EXCELÊNCIA DAS RELAÇÕES DE AUTÔNOMOS E LIBERAIS

L.I.B.E.R.A.L.®

É um treinamento focado para profissionais liberais e autônomos que têm contato direto com seus clientes.

Como é feito o L.I.B.E.R.A.L.®

O LIBERAL foi desenvolvido pela 4B e é composto de seis módulos, sendo quatro deles fundamentais para o exercício das funções de profissional liberal ou autônomo e dois adicionais para complementação do treinamento. Cada módulo é composto da palestra do consultor da 4B—Brain Builders for Business, exercícios de fixação dos conceitos, apostilas e cópias das apresentações. Todos os módulos foram criados para proporcionar o perfeito uso de todas as ferramentas de atendimento, vendas e relacionamento com clientes, fundamentais para o pleno desenvolvimento das atividades de um profissional de sucesso. Todas as ferramentas de marketing foram desenvolvidas para o mercado brasileiro, levando-se em consideração as características regionais do país.

Os módulos adicionais (opcionais) são:

- Planejamento Estratégico
- Planejamento de Comunicação



L.I.B.E.R.A.L.®

Telefones de Contato: (0xx12) 3653-6836 / (0xx12) 9149-3047



Atenção **L.I.B.E.R.A.L.®**



CONTRATE TODOS OS MÓDULOS DO L.I.B.E.R.A.L., E UM SAI SEM CUSTOS!

L.I.B.E.R.A.L.®

É isso mesmo! Na contratação dos quatro módulos básicos do LIBERAL, um deles sai sem custos para os profissionais. Além disso, a consultoria por email e telefone também é sem custos para todos que fizerem os módulos completos.



BRAIN BUILDERS FOR BUSINESS



Módulo 1: Atendimento e Relacionamento

O estado da arte em atendimento! Isso é para criar um relacionamento de longo prazo com seus clientes!

Mínimo de 10 (dez) participantes
Carga Horária: 4 horas



Módulo 2: Vendas Modernas

Ferramentas de Vendas por Atendimento de Necessidades que, no mínimo, dobram suas oportunidades de negócios. Dobro de Vendas!

Mínimo de 10 (dez) participantes
Carga Horária: 4 horas



Módulo 3: Administração do Tempo

O primeiro passo para ser um Profissional de Sucesso é saber administrar seu tempo! Seja comprometido com seus clientes...

Mínimo de 10 (dez) participantes
Carga Horária: 4 horas



Módulo 4: Gestão e Implantação

Sem o controle e a implantação das ferramentas em seu negócio, todo seu investimento pode ser por nada. É fundamental gerenciar!

Mínimo de 10 (dez) participantes
Carga Horária: 4 horas

L.I.B.E.R.A.L.®

Telefones de Contato: (0xx12) 3653-6836 / (0xx12) 9149-3047



ExecutivEX[®]

Mínimo de 5 (cinco) participantes
Módulos: 4 (quatro)

Executivo Express

Carga Horária: 16 horas

P.R.A.T.I.C.A.[®]

Mínimo de 20 (vinte) funcionários
Módulos: 3 (três)
Mínimo de 05 (cinco) gestores
Módulos: 4 (quatro)

Programa de Recondicionamento Automático de Talentos Individuais para Crescimento Acelerado

Carga Horária: 12 horas para todos na empresa + 4 horas para empresários, gestores e gerentes

M.I.D.A.S.[®]

Mínimo de 10 (dez) participantes por módulo.
Módulos: Quaisquer módulos de quaisquer treinamentos da 4B!

Módulos Individuais para Desenvolvimento Acelerado e Sustentado

Carga Horária: 4 horas cada módulo

Para cada um de quaisquer módulos dos treinamentos da 4B!

C.O.M.P.R.A.[®]

Mínimo de 5 (cinco) participantes
Módulos: 5 (cinco)

Compra Organizada de Materiais, Produtos, Recursos e outras Aquisições

Carga Horária: 20 horas



MÉTODO DE EXCELÊNCIA E DIREÇÃO INTELIGENTE DE CONSULTÓRIOS

M.E.D.I.C.O.®

É um treinamento focado para médicos, dentistas, psicólogos e outros que tenham em consultórios sua forma de negócios.

Como é feito o .E.D.I.C.O.®

O MEDICO foi desenvolvido pela 4B e é composto de seis módulos, sendo quatro deles fundamentais para o exercício do atendimento de padrão internacional e dois adicionais para complementação do treinamento. Cada módulo é composto da palestra do consultor da 4B—Brain Builders for Business, exercícios de fixação dos conceitos, apostilas e cópias das apresentações. Todos os módulos foram criados para proporcionar o perfeito uso de todas as ferramentas de atendimento, vendas e relacionamento com pacientes - que gostamos de chamar de clientes, fundamentais para o pleno desenvolvimento das atividades de um doutor de sucesso. Todas as ferramentas de marketing foram desenvolvidas para o mercado brasileiro, levando-se em consideração as características regionais do país.



Os módulos adicionais (opcionais) são:

- Planejamento Estratégico
- Planejamento de Comunicação

M.E.D.I.C.O.®

Telefones de Contato: (0xx12) 3653-6836 / (0xx12) 9149-3047



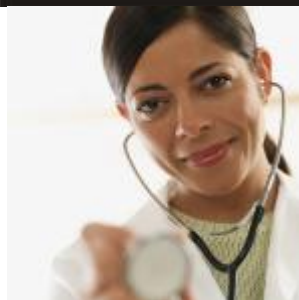
Atenção **M.E.D.I.C.O.®**



**CONTRATE TODOS OS
MÓDULOS DO M.E.D.I.C.O.,
E UM SAI SEM CUSTOS!**

M.E.D.I.C.O.®

É isso mesmo! Na contratação dos quatro módulos básicos do MEDICO, um deles sai sem custos para os profissionais. Além disso, a consultoria por email e telefone também é sem custos para todos que fizerem os módulos completos.



Módulo 1: Atendimento e Relacionamento

O estado da arte em atendimento! Isso é para criar um relacionamento de longo prazo com seus clientes!

Mínimo de 10 (dez) participantes
Carga Horária: 4 horas



Módulo 2: Vendas Modernas

Ferramentas de Vendas por Atendimento de Necessidades que, no mínimo, dobram suas oportunidades de negócios. Dobro de Vendas!

Mínimo de 10 (dez) participantes
Carga Horária: 4 horas



Módulo 3: Administração do Tempo

O primeiro passo para ser um Doutor de Sucesso é saber administrar seu tempo! Seja comprometido com seus clientes...

Mínimo de 10 (dez) participantes
Carga Horária: 4 horas



Módulo 4: Gestão e Implantação

Sem o controle e a implantação das ferramentas em seu consultório, todo seu investimento pode ser por nada. É fundamental gerenciar!

Mínimo de 10 (dez) participantes
Carga Horária: 4 horas

M.E.D.I.C.O.®

Telefones de Contato: (0xx12) 3653-6836 / (0xx12) 9149-3047



ExecutivEX[®]

Mínimo de 5 (cinco) participantes
Módulos: 4 (quatro)

Executivo Express

Carga Horária: 16 horas

P.R.A.T.I.C.A.[®]

Mínimo de 20 (vinte) funcionários
Módulos: 3 (três)
Mínimo de 05 (cinco) gestores
Módulos: 4 (quatro)

Programa de Recondicionamento Automático de Talentos Individuais para Crescimento Acelerado

Carga Horária: 12 horas para todos na empresa + 4 horas para empresários, gestores e gerentes

M.I.D.A.S.[®]

Mínimo de 10 (dez) participantes por módulo.
Módulos: Quaisquer módulos de quaisquer treinamentos da 4B!

Módulos Individuais para Desenvolvimento Acelerado e Sustentado

Carga Horária: 4 horas cada módulo

Para cada um de quaisquer módulos dos treinamentos da 4B!

C.O.M.P.R.A.[®]

Mínimo de 5 (cinco) participantes
Módulos: 5 (cinco)

Compra Organizada de Materiais, Produtos, Recursos e outras Aquisições

Carga Horária: 20 horas



BRAIN BUILDERS FOR BUSINESS

A Espiral do Sucesso Contínuo e Sustentado



4B- Brain Builders for Business

Rua Sargento Geraldo Berti, 325
Vila Pantaleão
Caçapava - SP CEP: 12.280-052

Telefone: 0xx12-3653-6836
Celular: 0xx12-9149-3047 / 0xx12-9119-1631
Email: 4b@evolcomm.com / www.evolcomm.com